

# Как выбрать юридического партнера?

На сегодняшний день ситуация на рынке такова, что многие фармацевтические компании отказываются от штатного юриста или даже от целых юридических отделов. Но так ли эффективно и удобно использовать услуги специалистов со стороны, как кажется на первый взгляд? Давайте разберемся.

## В пользу аутсорсинга

На практике бывает, что, несмотря на наличие штатных юристов, фирма все же обращается в аутсорсинговую компанию. К примеру, это может случиться, когда вопрос нужно решить в кратчайшие сроки или есть узконаправленная задача, с которой штатный юрист не знаком. Обращения фирм в юридические компании также зачастую связаны с нежеланием собственного персонала брать на себя ответственность за результат. Для таких сотрудников важнее количество отработанных часов. Итак, назовем несколько плюсов аутсорсинга:

- наличие разносторонних знаний и опыта позволяет оперативно реагировать на требования клиентов, в то время как штатному специалисту приходится часами сидеть и изучать специфику проблем;
- каждый юрист имеет свою специализацию, что позволяет подойти к задаче с разных сторон и как следует ее изучить;
- вы в любой момент можете разорвать договор с одним аутсорсером и найти другого, это всегда дешевле,

чем содержать или менять штатного юриста (обучение, создание рабочего места, уплата страховых взносов в среднем от 34% от зарплаты, больничные, отпускные, выходное пособие, «тринадцатая» зарплата и т.д.).

Следовательно, аутсорсинговое юридическое обслуживание вполне себя оправдывает.

## В поисках идеала

Предположим, вы решили, что для бизнеса вам нужна компания, которая сможет решить все юридические вопросы. С чего же начать поиск «идеального» партнера? Прежде всего, при выборе юридической фирмы фармацевтическим компаниям необходимо принимать во внимание ряд важных моментов. Так, надо узнать, есть ли у фирмы необходимый опыт, например, работает она только с украинским бизнесом или сотрудничает также с представителями иностранных компаний в Украине, транснациональными корпорациями. Важно также, где расположен ее офис – только в Киеве или есть филиалы в других городах Украины. Оцените, будет ли выбранная фирма отвечать всем вашим потребностям, включая финансовую выгоду, уровень квалификации сотрудников, экономию вашего времени и т.д.

## Важные факторы

Не менее важными факторами при выборе юридического партнера будут:

**Рекомендации.** Можно получить справки от друзей, клиентов, бизнес-партнеров о компании, услугами которой они пользовались. Если же таковых нет, нужно мониторить Интернет.

**Сайт компании.** После выбора нескольких фирм нужно зайти на их сайты. Это в некоем роде их визитные кар-

## акцент **Долой нездоровые амбиции!**

Сегодня юристов и юридических компаний в Украине больше, чем когда-либо. При этом много громких имен, за которыми могут стоять только напыщенность и нездоровые амбиции. Если вас не устраивают юристы, с которыми вы работаете, то найдите других.

точки. Такой вариант экономит вам много времени, плюс ко всему не нужно будет никуда ехать за информацией.

**Проверка.** Попросите у фирмы список клиентов и позвоните им. Узнайте, довольны ли они работой с компанией, будут ли еще с ней сотрудничать. Конечно, есть фирмы, которые хранят в секрете своих клиентов, – здесь уж ничего не поделаешь.

**Стоимость услуг и оплата.** Есть поговорка – скупой платит дважды. В юридической сфере это правило работает на все 100%. Если вы не хотите, чтобы бизнес пострадал из-за небольшой оплошности, то лучше найти опытного партнера. Поверьте, есть компании, которые здраво оценивают стоимость своих услуг и предложат вам выгодные условия.

Стоит принять во внимание и человеческий фактор, поэтому нужно обязательно лично общаться с руководителем компании, знакомиться с сотрудниками, которые будут сопровождать вашу фирму. Выбрав компанию, заключите с ней договор, чтобы уберечься от непредвиденных ситуаций в решении множества вопросов.

**Алексей ПУХА,**

управляющий партнер  
ЮК «Алексей Пуха и Партнеры»

